



# Agrarökonom (m/w/d) Perspektive ‘Steuerberater’

Kennziffer 772237012

Mit dem Fokus auf landwirtschaftliche Betriebe hat sich unser Klient deutschlandweit einen exzellenten Ruf als Beratungsunternehmen in allen wirtschaftlichen und steuerlichen Fragen erarbeitet. Das Steuerberater-Team wird durch eigene Ausbildung systematisch um Kollegen mit fundierter Agrarkompetenz erweitert.

## Das erwartet Sie:

- Sie durchlaufen die Ausbildung zur/m Steuerfachangestellte/n und dann zum Steuerberater
- Sie übernehmen Schritt für Schritt eigenverantwortlich die Betreuung von Mandanten aus der Landwirtschaft
- Sie kümmern sich um Umsatzsteuervoranmeldungen
- Sie bereiten Steuererklärungen und Jahresabschlüsse vor
- Ihr Arbeitgeber übernimmt die Ausbildungskosten
- Nach erfolgreicher Prüfung werden Sie als Steuerberater angestellt

## Das bringen Sie mit:

- Agrar-Studium mit dem Fokus auf Agrarökonomie, WiSoLa oder Agribusiness oder vergleichbar
- Besonderes Interesse am direkten Kontakt zu landwirtschaftlichen Betrieben
- Ausgeprägte Einsatz- und Lernbereitschaft
- Bereitschaft zur Teilnahme an Ausbildungskursen an Wochenenden
- Berater- und Dienstleistermentalität
- Umzugsbereitschaft an einen Unternehmensstandort in Norddeutschland



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Dr. Jochen Riebensahm, Agribusiness Lead & Partner  
+49 7825 864 928 oder [jochen@riebensahm-recruiting.de](mailto:jochen@riebensahm-recruiting.de)



# Distriktleiter Hygiene (m/w/d)

## Tierhaltung

Kennziffer 772284093

Mit seinen innovativen Lösungen für eine sichere Produktion, Lagerung und den Verkauf von Lebensmitteln hat sich unser Kunde international ein sehr gutes Renommee erarbeitet. Tierhaltende Betriebe mit Rindern, Schweinen oder Geflügel zählen zu den wesentlichen Kunden. Der Vertrieb wird weiter ausgebaut. Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

### Das erwartet Sie:

- Sie übernehmen die kommerzielle und die fachliche Verantwortung für ein Vertriebsgebiet
- Sie unterstützen und beraten landschaftliche Kunden auch vor Ort
- Sie repräsentieren das Unternehmen, beispielsweise auf Messen & Vortragsveranstaltungen
- Sie entwickeln das lokale geschäftsfördernde Netzwerk weiter
- Sie erhalten ein attraktives Vergütungspaket

### Das bringen Sie mit:

- Passion für die landwirtschaftliche Tierhaltung
- Sie bringen ein Vertriebsgen mit
- Verständnis und ausgeprägtes Interesse an naturwissenschaftlichen Zusammenhängen
- Sie sprechen die Sprache der Landwirtschaft
- Ausbildung Agrar oder vergleichbar
- Bewerber mit Berufserfahrung im Agrar-Vertrieb werden bevorzugt
- Kommunikationsstärke & Teamgeist
- Wohnort in Ostdeutschland



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING



# Experte (m/w/d) Landwirtschaftliche Beratung und Steuern

Kennziffer 772278108

Unser Kunde ist eine berufsständische Vereinigung. Mitglieder und weitere Fachexperten werden durch ein breit gefächertes Angebot an Schulungs- und Fortbildungsveranstaltungen sowie durch Publikationen in ihrer Arbeit unterstützt. Im Rahmen der altersbedingten Nachfolge wird diese Stelle besetzt. Fragen? Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

## Das erwartet Sie:

- Sie konzipieren Seminar- und Weiterbildungsangebote und entwickeln Bestehendes weiter
- Sie moderieren Webinare
- Sie verfassen redaktionelle Beiträge zu Themen wie Agrarökonomie und landwirtschaftliches Steuerrecht
- Sie bewegen sich und kommunizieren aktiv auf den relevanten Social Media Kanälen
- Sie etablieren ein Netzwerk mit Autoren und Referenten
- Sie unterstützen die Mitglieder in der Nachwuchsförderung/-gewinnung

## Das bringen Sie mit:

- MSc Agrar mit dem Fokus Agrarökonomie
- Praktische landwirtschaftliche Kenntnisse und Erfahrungen
- Berufserfahrung von Vorteil, aber keine Bedingung
- Eigeninitiative und Interesse an eigenverantwortlichem Handeln
- Teamplayer mit ausgezeichneten schriftlichen und mündlichen Kommunikationsfähigkeiten
- Begeisterung für berufsständische Verbandsarbeit
- Wohnort im Großraum Berlin



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING



# Export Manager Asien & Pazifik - Pflanzenschutz (m/w/d)

Kennziffer 781161502

Sie interessieren sich für die weltweite Ernährungssicherung und wollen mit internationalen Geschäftspartnern zusammenarbeiten? Sie suchen eine langfristige Perspektive in einem vertikal voll integrierten Unternehmen? Unser Mandant bietet eine attraktive Einstiegsmöglichkeit - auch für vertriebsaffine Absolventen.

## Das erwartet Sie:

- Sie übernehmen und entwickeln ein regionales Kundenportfolios
- Sie akquirieren neue Kunden
- Sie schulen Kunden
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen
- Sie planen das regionale Budget
- Sie kooperieren mit den Abteilungen Registrierung und Produktmanagement
- Sie erhalten Freiräume für Eigeninitiative und persönliche Weiterentwicklung

## Das bringen Sie mit:

- Studium der Landwirtschaft oder Betriebswirtschaft oder vergleichbar
- Erste Erfahrungen im Vertrieb bzw. Export wünschenswert
- Praxiserfahrungen aus dem Pflanzenschutz hilfreich
- Kommunikationsstarker Teamplayer
- Selbständige und flexible Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Umzugsbereitschaft nach Süddeutschland



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Michael Witt, Partner & Senior Consultant  
T +49 178 913 830 4 oder michael.witt@riebensahm-recruiting.de



# Fachberater (m/w/d) Mineralfutter & Siliermittel

Kennziffer 772208035

Qualitativ hochwertiges Grundfutter als wesentliche Komponente in einer leistungsgerechten und die Gesundheit der Kühe fördernden Fütterung sind eine wesentliche Komponente für eine erfolgreiche Milchviehhaltung. Sie lieben es, leistungsstarke Rinderbetriebe zu beraten und zu unterstützen? Dann bewerben Sie sich!

## Das erwartet Sie:

- Sie übernehmen die Verantwortung für ein definiertes Verkaufsgebiet
- Sie beraten Milchviehbetriebe in Management und in der leistungsgerechten Fütterung
- Sie besuchen die Bestandskunden und gewinnen Neukunden
- Sie entwickeln das regionale Netzwerk weiter
- Attraktives Gehalt mit Pkw zur privaten Nutzung
- Perspektive: Entwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen

## Das bringen Sie mit:

- Vertiefte Praxiskenntnisse der modernen Kälber- und Milchvieh-ernährung
- Bachelor of Science oder vergleichbare Ausbildung
- Sie sprechen die Sprache der Praxis
- Teamplayer mit Verhandlungsgeschick
- Wohnort in der Mecklenburg-Vorpommern oder Brandenburg
- Bewerbungen von Absolventen mit Praxiskenntnissen erwünscht



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Interessiert? Rufen Sie einfach an: T +49 7825 864 928 oder senden Sie uns Ihre  
Bewerbung an: [jochen@riebensahm-recruiting.de](mailto:jochen@riebensahm-recruiting.de)



# Fachberater Spezialfutter (m/w/d) Verschiedene Regionen in Deutschland

Kennziffer 772206042

Auch in anspruchsvollen Zeiten landwirtschaftliche Nutztiere gut und kostengünstig zu füttern, ist das Ziel unseres Klienten aus der Futtermittelindustrie. Dieses exzellente Renommee hat sich das Unternehmen über die Grenzen Deutschlands hinaus erarbeitet. Landwirte professionell und umfassend zu beraten, das ist Ihr ‚Ding‘. Interessiert? Dann rufen Sie mich einfach für mehr Information an oder bewerben sich doch gleich direkt.

## Das erwartet Sie:

- Sie übernehmen die fachliche und kaufmännische Verantwortung für die Region
- Sie beraten tierhaltende Betriebe in allen Fragen des Managements und vor allem in der Tierfütterung
- Sie kooperieren und unterstützen die regionalen Vertriebspartner
- Sie arbeiten aus dem Home-Office und besuchen die Kunden vor Ort
- Leistungsgerechtes Gehaltspaket mit Pkw zur privaten Nutzung

## Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über umfassende Kenntnisse in der Ernährung von Schweinen und Rindern
- BSc in Landwirtschaft oder entsprechendes Praxiswissen
- Berufserfahrung ist ein Plus
- Begeisterung für die Beratung und für den Vertrieb an Landwirte
- Organisations- und Kommunikationsstärke
- Engagierter Teamplayer
- Bewerbungen von Absolventen ausdrücklich erwünscht



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Dr. Jochen Riebensahm, Agribusiness Lead ‚Livestock‘ & Partner  
+49 7825 864 928 oder [jochen@riebensahm-recruiting.de](mailto:jochen@riebensahm-recruiting.de)



# Junior Betriebsleiter Agrar (m/w/d) 2000 ha Pflanzenproduktion

Kennziffer 772229021

Unser Klient bewirtschaftet in Ostdeutschland erfolgreich einen Pflanzenbaubetrieb. Als Hauptfeldfrüchte werden Winterweizen, Wintergerste, Zuckerrüben und Mais angebaut. Im Rahmen der Nachfolge suchen wir den Nachwuchs-Betriebsleiter. Als Absolvent verfügen Sie das Fachwissen? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

## Das erwartet Sie:

- Sie unterstützen bei der Planung und Leitung des Ackerbaus
- Sie entlasten den Betriebsleiter bei operativen Aufgaben
- Sie arbeiten sich in die Mitarbeiterführung ein
- Sie unterstützen den Ein- und Verkauf
- Sie übernehmen erste administrative Aufgaben wie Ackerschlagkartei oder Düngeplan
- Ein attraktives Gehaltspaket
- Einarbeitung in die Verantwortung eines Betriebsleiters on-the-job

## Das bringen Sie mit:

- Erfahrung in den Besonderheiten des Pflanzenbaus
- Agrar-Ausbildung und/oder -Studium
- Praktisches Verständnis für die Landmaschinenteknik
- Kommunikations- und entscheidungsstarker Umsetzer
- Führungserfahrung erwünscht
- Unternehmermentalität
- Wohnort im Umfeld des Standortes
- Bewerbungen von Absolventen erwünscht



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING



# Junior Sales Manager Deutschland (m/w/d) Petfood Additive

Kennziffer 772267123

Für einen der weltweit führenden Hersteller von Lebensmittelzusatzstoffen suchen wir einen dynamischen Junior Sales Manager, der oder die gestalten möchte und sich aktiv in den Aufbau der deutschen Geschäftseinheit einbringt. Arbeiten Sie in der Atmosphäre eines jungen Unternehmens mit dem Rückhalt einer starken Organisation, einschließlich eigener Produktion und Forschung.

## Das erwartet Sie:

- Sie verantworten Umsatz und Ergebnis der deutschen Key Accounts
- Sie pflegen und entwickeln die Kundenbeziehungen durch einen beratenden Verkaufsansatz
- Sie entwickeln Strategien für den deutschen Markt
- Sie geben Impulse für neue Produkte und neue Anwendungsbereiche
- Sie koordinieren Kunden- und Innovationsprojekte
- Motivierendes und attraktives Vergütungspaket

## Das bringen Sie mit:

- 2+ Jahre Vertriebserfahrung
- Erste B2B Erfahrung aus der Mischfutterindustrie oder mit Petfood-Herstellern
- (Tier-) Ernährungsexpertise einschließlich Futtermittel
- Naturwissenschaftliches Studium mit BWL-Kenntnissen oder BWL-Studium
- Dynamische unternehmerische Haltung und eine starke Kundenorientierung
- Deutsch - C2 & gute Englischkenntnisse
- Wohnort in der Nähe des Firmensitzes ist ein starkes Plus



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Dr. Jochen Riebensahm, Agribusiness Lead ‚Livestock‘ & Partner  
+49 7825 864 928 oder [jochen@riebensahm-recruiting.de](mailto:jochen@riebensahm-recruiting.de)



# Produktmanager (m/w/d) Rinderspezialfutter

Kennziffer 762280023

„Down to earth research for high flying performance“ formulierte unser Kunde vor Jahren als eines der Unternehmensziele. Heute gilt das Unternehmen es als eines der führenden Tiernahrungsunternehmen in Europa. Entwicklung, Produktion und Vertrieb leistungsstarker Spezialfuttermittel für Rinder gehören zur Kernkompetenz.

## Das erwartet Sie:

- Sie entwickeln die Produkte des Rinder-Sortiments weiter
- Sie konzipieren und pflegen Verkaufs- und Schulungsunterlagen
- Sie erarbeiten und präsentieren Vorträge zu aktuellen Themen der modernen Rinderfütterung
- Sie schulen und unterstützen die Vertriebskollegen auch vor Ort
- Sie geben fachlichen Input für Werbe-, Schulungs- und Produktunterlagen
- Sie bearbeiten Reklamationen

## Das bringen Sie mit:

- MSc Agrar oder Veterinär oder vergleichbarer Abschluss
- Interesse und vertiefte Praxiskenntnisse in der modernen Rinderhaltung/-ernährung
- Wohnort am Firmensitz
- Reisebereitschaft
- Berufserfahrung erwünscht aber nicht zwingend
- Bewerbungen von Absolventen mit „Kuhverstand“ erwünscht



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING



# Produktmanager (m/w/d) Spezialfutter für Schweine

Kennziffer 762299011

Unser Klient hat sich in den letzten Jahrzehnten zu einem auch über die Grenzen Deutschlands hinausgehend bedeutenden Tiernahrungsunternehmen entwickelt. Einen Schwerpunkt bilden Spezialprodukte für die Ernährung von Schweinen. Die Mitarbeiter im Produktmanagement verantworten die Entwicklung und die Positionierung der Produkte fachlich und kaufmännisch. Das Team sucht kompetente Verstärkung. Etwas für Sie?

## Das erwartet Sie:

- Sie pflegen die aktuellen und entwickeln neue Produkte für die moderne Schweineernährung
- Sie kalkulieren die Produkte und sorgen für deren Wirtschaftlichkeit
- Sie sind der Ansprechpartner für alle Kollegen und Kunden
- Sie halten das Warenwirtschaftsprogramm auf aktuellem Stand
- Sie sorgen für die fachliche Weiterbildung des Vertriebs und unterstützen bei der Beratung von Kunden vor Ort

## Das bringen Sie mit:

- 4+ Jahre Berufserfahrung aus vergleichbarer Position
- Fundierte Kenntnisse der aktuellen Schweineernährung einschließlich der Futteroptimierung
- Erfahrung in der Anwendung der futtermittelrechtlichen Vorschriften
- Kaufmännische oder Agrar-Ausbildung oder vergleichbar
- Wohnort in Westniedersachsen
- Deutsch - C1-Niveau, Englisch - B2



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING



# Projektleitung (m/w/d) Natur, Umwelt und Pflege

Kennziffer Niedersachsen 761105017 | Lübeck 761103022

Unser Klient hat sich im Laufe der letzten Jahrzehnte zu einem Komplettanbieter im Garten- und Landschaftsbau entwickelt. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir eine Nachwuchsführungskraft. Freuen Sie sich auf einen abwechslungsreichen Tagesablauf im Büro und in der Natur!

## Das erwartet Sie:

- Sie leiten und überwachen Projekte im Bereich Natur, Umwelt und Pflege
- Sie wickeln eigenverantwortlich Projekte im Bereich Vegetationstechnik ab
- Sie unterstützen und beraten Kunden mit dem Ziel, das Geschäft in Norddeutschland auszubauen
- Sie disponieren Personal und Maschinen
- Firmenwagen
- Attraktives Gehaltspaket

## Das bringen Sie mit:

- Studium Agrar oder vergleichbare Ausbildung
- Interesse an Natur und Böden
- Teamorientierte Arbeitsweise
- Hohe Dienstleistungsorientierung
- Muttersprache Deutsch
- Wohnort in der Region
- Reisebereitschaft
- Bewerbungen auch von Absolventen erwünscht



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Michael Witt, Agribusiness Lead ‚Crop‘ | Partner  
T +49 178 913 830 4 oder michael.witt@riebensahm-recruiting.de



# Technischer Berater (m/w/d) Spezialdünger

Kennziffer 761110012

Sie verfügen über pflanzenbauliche Expertise und wollen international arbeiten? Sie interessieren sich für innovative Lösungen und bringen landwirtschaftlichen Background mit? Unser Klient bietet eine attraktive und vielseitige Position mit Gestaltungsspielraum in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.

## Das erwartet Sie:

- Sie agieren als technischer Support für die Kunden
- Sie koordinieren Versuche und werten diese aus
- Sie verfeinern die Produktpositionierung und erarbeiten verkaufsrelevante Fachinformationen
- Sie führen Schulungen durch
- Sie unterstützen bei der internationalen Produktregistrierung
- Hybrides Arbeiten möglich

## Das bringen Sie mit:

- MSc Agrar oder vergleichbare Ausbildung, z.B. Phytomedizin
- Affinität zu modernen Lösungen im Pflanzenbau | Spezialkulturen
- Vertraut mit Versuchsauswertung
- Eigenständige, zielorientierte Arbeitsweise
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Interkulturelle Offenheit



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Kontakt: Michael Witt, Agribusiness Lead ‚Crop‘ | Partner  
T +49 178 913 830 4 oder michael.witt@riebensahm-recruiting.de



# Verkaufsberater Bayern (m | w | d) Pflanzenschutz & Biostimulantien

Kennziffer 761107015

Unser Klient hat sich im Laufe der letzten Jahre dynamisch zu einem Lösungsanbieter für den modernen Pflanzenbau entwickelt. Im Rahmen einer Nachfolge besetzen wir eine vielseitige, eigenverantwortliche Position für ganz Bayern. Freuen Sie sich auf ein engagiertes Umfeld mit innovativen Lösungsansätzen!

## Das erwartet Sie:

- Sie übernehmen das Verkaufsgebiet Bayern
- Sie vertreiben aktiv das Portfolio von Pflanzenschutz und Biostimulantien
- Sie betreuen im Schwerpunkt Wiederverkäufer und wichtige Endverwender
- Sie schulen den Außendienst der Kunden
- Sie organisieren Feldtage und führen diese durch

## Das bringen Sie mit:

- Studium Pflanzenbau oder vergleichbare Ausbildung
- Netzwerk in der Region
- Affinität für moderne Lösungen im Pflanzenschutz
- Offenheit für Pflanzenschutzberatung mithilfe digitaler Tools
- Hohes Maß an Selbstorganisation und Zahlenaffinität
- Gute Englischkenntnisse



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Kontakt: Michael Witt, Agribusiness Lead ‚Crop‘ | Partner  
T +49 178 913 830 4 oder michael.witt@riebensahm-recruiting.de



# Vertriebsinnendienst (m/w/d) Eigenmarke - LEH Heimtiernahrungsunternehmen

ID-Nr. 763366033

Unser Kunde ist ein dynamisches, familiär geführtes mittelständisches Unternehmen in Norddeutschland auf Expansionskurs. Als ein führender Hersteller von Premium-Heimtiernahrungsprodukten für Hunde und Katzen im Marken- und Private Label-Segment wächst es weltweit mit Schwerpunkt Europa. Diese Position ist eine Schlüsselposition, um den LEH-Vertrieb aufzubauen. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie uns oder senden uns gleich Ihre komplette Bewerbung!

## Wir bieten:

- Sie arbeiten eng mit den LEH-Kunden zusammen und gestalten das Eigenmarkensortiments.
- Sie verantworten den gesamten Bestellprozess, von der Systemerfassung bis zur Versandkontrolle
- Sie managen und analysieren die Kundendaten und Verkaufsdaten.
- Sie erwartet eine Work-Life-Balance-orientierte Unternehmenskultur inklusive Homeoffice Option

## Sie bringen:

- Hohes Maß an Eigeninitiative und ausgeprägtes Engagement
- 3+ Jahre Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, vorzugsweise im Vertrieb von Eigenmarken
- Starke Kunden- und Serviceorientierung mit hoher Kommunikationskompetenz
- Erfolgreich absolviertes wirtschaftliches Studium oder entsprechende Ausbildung
- Englisch fließend



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING