



Projektleiter Landwirtschaft (m/w/d)

Begeistert Sie die moderne Landwirtschaft und die grünen Berufe? Unser Klient unterstützt durch seine Öffentlichkeitsarbeit die Wettbewerbsfähigkeit und Zukunftsfähigkeit des deutschen Agribusiness. Als Projektleiter Landwirtschaft nehmen Sie eine Schlüsselposition bei der Organisation und Durchführung von Branchen-Events ein. Interessiert? – Dann melden Sie sich bei uns!

Das erwartet Sie:

- Eigenverantwortliche Projektleitung
- Organisation von Messen und Fachveranstaltungen
- Regelmäßiges Netzwerken mit Unternehmen und Fachexperten
- Projektmanagement und Geschäftskundenbetreuung
- Vortragstätigkeit und Moderation von Fachveranstaltungen
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum
- Ein kreatives Team und Homeoffice-Möglichkeiten

Das bringen Sie mit:

- Bachelor- oder Masterabschluss in Agrarwissenschaften
- Starker Bezug zur modernen Landwirtschaft
- Erste Berufserfahrung im Projekt- und Eventmanagement erwünscht
- Dienstleistungsmentalität und vertriebliche Orientierung
- Lösungsorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit & Organisationstalent
- Souveränes und verbindliches Auftreten
- Deutsch- und Englischkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. 0151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de



Kennziffer: 492237501



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



Produktmanager Getreidelagerung (m/w/d)

Begeistern Sie sich für innovative Agrartechnik auf internationalen Märkten? Arbeiten Sie gerne in funktionsübergreifenden Teams, um den Produktlebenszyklus von Getreidelagerungslösungen zu gestalten, den Vertrieb zu unterstützen und geeignete Marketingstrategien zu entwickeln? Dann nehmen Sie noch heute Kontakt mit uns auf!

Das erwartet Sie:

- Strategisches und operatives Produktmanagement
- Ganzheitliche Verantwortung für den Produktlebenszyklus
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Produkthanforderungen und Kundenbedürfnisse ermitteln
- Koordinierende Querschnittsfunktion zwischen Verkauf, Kundendienst, Marketing und Entwicklung
- Einführung von Produktneuheiten
- Kreativer Gestaltungsspielraum
- Attraktives Gehalt

Das bringen Sie mit:

- Agrarwissenschaftliches oder technisches Studium
- Verständnis für die moderne Landwirtschaft
- Erste Erfahrung im Produktmanagement wünschenswert
- Unternehmergeist
- Stärken im Projektmanagement
- Analytische Arbeitsweise
- Souveränes Auftreten und gute Präsentationsfähigkeiten
- Teamfähigkeit
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Stefan Ester • Tel. 0170 782 167 0
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
stefan.ester@agriassociates.de • www.agriassociates.de



Kennziffer: 492242101



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



Produktspezialist für innovative Landtechnik (m/f/d)

Die Wettbewerbsfähigkeit der Landwirtschaft hängt vom effizienten Einsatz leistungsfähiger und zuverlässiger Maschinenlösungen ab. In Nordwestdeutschland suchen wir motivierte Produktspezialisten, die sowohl Kunden als auch Händler beim wirtschaftlichen Einsatz komplexer Großtechnik unterstützen und mit kompetenter Verkaufsberatung punkten. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Das erwartet Sie:

- Verkaufs- und Einsatzberatung für moderne Maschinenlösungen
- Kommerzielle und fachliche Betreuung der zugewiesenen Produktgruppen
- Vorführen der Produkte beim Kunden und auf Feldtagen
- Regelmäßige Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Eigenverantwortliche Tätigkeit vom Homeoffice
- Enge Teamarbeit mit Kollegen
- Attraktives Gehaltspaket

Das bringen Sie mit:

- Agrarwissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Bereitschaft zur Vorführung beim Landwirt
- Leidenschaft für die Landtechnik
- Erste Erfahrung in der anspruchsvollen Fachberatung
- Hohe Kundenorientierung und Abschlussstärke
- Selbstständige und eigenmotivierte Arbeitsweise
- Souveränes Auftreten & Kontaktfreude
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Alexander Sassenberg • Tel. 0170 655 303 3
oder senden Sie Ihre Bewerbung an
alexander.sassenberg@agriassociates.de • www.agriassociates.de**



Kennziffer: 492241701



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



Vertriebsprofi Schweinefutter (m/w/d) Region Bayern Nord

Sie begeistern sich für den Vertrieb und kennen sich aus in der Fütterung von Ferkeln, Sauen und Mastschweinen? Unser Mandant gehört zu den erfolgreichen Mischfutterherstellern und setzt seit Jahren neue Maßstäbe im Markt. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Das erwartet Sie:

- Beratung & Vertrieb an Landwirte und Zwischenhändler
- Kommerzielle Verantwortung
- Aktive Weiterentwicklung der Futterkonzepte mit der Fachabteilung
- Selbstständige Organisation der gesamten Vertriebsaktivitäten
- Flache Hierarchien mit Gestaltungsspielraum
- Intensive Einarbeitung und Unterstützung aus der Zentrale
- Interessantes Gehaltspaket mit Zusatzleistungen

Das bringen Sie mit:

- Fachliche Expertise in der Fütterung von Schweinen mit Fokus Ferkel und Sauen
- Erste Vertriebserfahrungen
- Freude am Umgang mit Menschen sowie Begeisterung für die fachliche Beratung
- Umfangreiches berufliches Netzwerk
- Hohes Maß an Selbstorganisation verbunden mit zielorientiertem und eigenverantwortlichem Arbeiten
- Souveränes Auftreten mit sowie Unternehmergeist
- Wohnort im Vertriebsgebiet

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger •
Tel. 0151 412 629 37 oder senden sie uns Ihre Bewerbung •
Johannes.eger@agriassociates.de • www.agriassociates.de



Kennziffer: 495241501



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.

Regionalleiter Landtechnik (m/w/d)

Begeistern Sie sich für moderne Agrartechnik und deren professionellen Vertrieb? Ist Ihnen eine hohe Kundenorientierung wichtig, um nachhaltig Marktanteile in Ihrem Gebiet zu gewinnen? Dann ist hier Ihre Chance. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir einen passionierten Gebietsleiter im Herzen Deutschlands. Unser Kunde ist ein weltweit führender Landtechnikhersteller. Interessiert? – Dann melden Sie sich!

Das erwartet Sie:

- Wettbewerbsfähiges Portfolio
- Weiterer Ausbau der Marktposition
- Betreuung und Weiterentwicklung der Vertriebspartner
- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Umsetzung erfolgreicher Marketing- und Vertriebsaktionen
- Repräsentieren des Unternehmens auf Messen und Fachveranstaltungen
- Teamarbeit mit motivierten Fachexperten anderer Funktionen
- Exzellente Karrierechancen

Das bringen Sie mit:

- Landwirtschaftliches Studium oder Ausbildung
- Begeisterung für Technik
- Erste Erfahrung im Vertrieb von Landtechnik
- Ausgeprägte Entscheidungsfreude, Durchsetzungsstärke & Teamfähigkeit
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsstärke
- Kontaktfreude und Netzwerker-Qualität
- Hohe Ziel- und Kundenorientierung
- Eigeninitiative und Selbstorganisation
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de



Kennziffer: 492241801



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



Produktmanager Landtechnik (m/w/d)

Wir suchen für einen global führenden Landtechnikhersteller einen passionierten Produktmanager für Bodenbearbeitung. In dieser Querschnittsfunktion unterstützen Sie die Verkaufsorganisation und sind gleichzeitig Impulsgeber für Forschung & Entwicklung. Möchten Sie die Zukunft der Landtechnik mitgestalten? Dann melden Sie sich noch heute!

Das erwartet Sie:

- Technische Fachberatung der Gebietsleiter und Händler
- Zukünftige Produkthanforderungen und Kundenbedürfnisse ermitteln
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Umsetzung von Marketingmaßnahmen
- Einführung von Marktneuheiten und Vorführungen im Feld
- Verantwortung für die Produktschulung des Vertriebsteams und der Verkäufer
- Enge Zusammenarbeit mit der internationalen Produktentwicklung
- Ausgezeichnete Karrieremöglichkeiten
- Attraktives Gehalt und Firmenwagen

Das bringen Sie mit:

- Relevantes Studium und landwirtschaftliche Expertise
- Erste Berufserfahrung in Marketing und Sales von Vorteil
- Ausgeprägtes technisches Interesse und Verständnis
- Begeisterung für moderne Landtechnik
- Unternehmerische Denk- und Handlungsweise
- Analytische und systematische Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten sowie gute Präsentationsfähigkeiten
- Gute Englischkenntnisse

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Alexander Sassenberg • Tel. 0170 655 303 3
oder senden Sie Ihre Bewerbung an
alexander.sassenberg@agriassociates.de • www.agriassociates.de**



Kennziffer: 493224201



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



Pflanzenbau Vertriebsberater (m/w/d)

Sie haben ein „Händchen für den Pflanzenbau“ und arbeiten gerne mit Handel, Beratung, Ackerbauern oder auch Wein- und Obstbauern zusammen? Fachliche Beratung und Vertrieb gehören für Sie zusammen? Wir suchen gut organisierte, kontaktfreudige Teamplayer, die ihr Fachwissen mit Freude teilen. Dann sind Sie hier richtig! Interessiert? Dann kontaktieren Sie uns.

Das erwartet Sie:

- Beratung und Vertrieb von Pflanzenschutz-Lösungen
- Neukundenakquise sowie aktive Betreuung des Kundenstamms.
- Unterstützung der Beratungsorganisationen
- Ein modernes Portfolio für konventionellen und biologischen Einsatz
- Teilnahme an Messen und Organisation eigener Fachveranstaltungen
- Teamgeist in einem agrarisch geprägtem Unternehmen

Das bringen Sie mit:

- Ausbildung oder Studium Agrarwirtschaft / Landwirtschaft
- Vertriebs und/oder Beratungserfahrung von Vorteil
- Passion für den modernen Pflanzenbau
- Kommunikative Persönlichkeit
- Dynamik und Flexibilität
- Hohe Eigenmotivation
- Gelebte Teamfähigkeit
- Selbstständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im Außendienst

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Heinrich Wilhelm • Tel. 0175 352 919 5
oder senden Sie Ihre Bewerbung an heinrich.wilhelm@agriassociates.de •
www.agriassociates.de**





Produktmanager Geflügel (m/w/d)

Unser Mandant gehört zu den führenden innovativen Herstellern von Mischfutter für Nutztiere im Oldenburger Münsterland. Der Bereich Geflügelfutter wächst kontinuierlich und braucht dringend Unterstützung. Wenn Sie eine neue Herausforderung mit Gestaltungspielraum suchen, dann sind SIE unser Kandidat!

Das erwartet Sie:

- Weiterentwicklung der Futterkonzepte im Bereich Geflügel
- Rezepturgestaltung in Abstimmung mit Einkauf und Produktion
- Marktbeobachtung und -analyse
- Unterstützung und Schulung des Vertriebsteams
- Entwicklung von Marketingstrategien
- Regelmäßige Teilnahme an Messen & Fachveranstaltungen
- Intensive Einarbeitung in den Aufgabenbereich
- Attraktives Gehaltspaket mit Zusatzleistungen

Das bringen Sie mit:

- Agrarwissenschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erste Erfahrungen im Bereich Geflügelfütterung
- Souveränes Auftreten & Unternehmergeist
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Selbstständige und eigenmotivierte Arbeitsweise
- Englisch Grundkenntnisse erwünscht
- Bereitschaft zu regelmäßigem Außendienst
- Wohnort: Oldenburger Münsterland

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger •
Tel. 0151 412 629 37 oder senden sie uns Ihre Bewerbung •
Johannes.eger@agriassociates.de • www.agriassociates.de





Feldversuchstechniker (m/w/d)

Sie haben große Freude an der praktischen Arbeit mit Pflanzen? Lieben Sie es, wenn ihre Arbeit erfolgreich ist? Wir suchen für einen bekannten und erfolgreichen Getreidezüchter einen pragmatischen Versuchstechniker, der mit Leidenschaft von der Aussaat bis zur Ernte seine Bestände führt. Haben wir Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie uns.

Das erwartet Sie:

- Pflanzenbauliche Betreuung und Bestandsführung
- Planung, Koordination und Durchführung der anstehenden Arbeiten im Feld
- Enge Zusammenarbeit mit den Züchtern
- Zuchtarbeit im Feld
- Eigenständige Durchführung von Bonituren
- Dokumentation und Auswertung von Versuchsergebnissen
- Abwechslungsreiche Aufgaben

Das bringen Sie mit:

- Techniker Landwirtschaft, LTA, Landwirtschaftsmeister oder Bachelor Studium Agrar
- Ausgeprägtes Organisationsvermögen
- Angewandtes pflanzenbauliches Wissen
- Technisches Verständnis kombiniert mit der praktischen Anwendung
- Hohe Eigenmotivation und Einsatzwille
- Eigenständige dynamische Arbeitsweise
- Sachkundenachweis Pflanzenschutz
- Teamfähigkeit

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Heinrich Wilhelm • Tel. 0175 352 919 5
oder senden Sie Ihre Bewerbung an heinrich.wilhelm@agriassociates.de •
www.agriassociates.de





Technical Sales Manager Biogas (m/w/d)

Sie haben Freude am Kontakt mit Kunden und erste Erfahrungen im Direktvertrieb gesammelt ? Unser Mandant ist Hersteller innovativer Additive für Biogasanlagen.

Die Produkte stammen aus der eigenen Entwicklung und überzeugen durch hohe Effektivität und Wirtschaftlichkeit. Haben wir Interesse geweckt?

Dann kontaktieren Sie uns.

Das erwartet Sie:

- Vertrieb von Zusatzstoffen für Biogasanlagen in Bayern/Baden-Württemberg oder Nordostdeutschland
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Begleitung von Versuchen zur Prozessoptimierung der Anlagen
- Ausbau des Kundenpotentials und Neukundengewinnung
- Marktbeobachtung und -analyse
- Entwicklung von weiteren Vertriebsstrategien
- Regelmäßige Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Home Office im Vertriebsgebiet

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung/Studium in der Landwirtschaft oder Biotechnologie
- Alternativ: Quereinsteiger mit Bezug zur Biogasbranche
- Erste Vertriebserfahrung von Vorteil
- Begeisterung für den Vertrieb und die fachliche Beratung von Kunden
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Selbstorganisation, Kommunikationsstärke und Unternehmergeist
- Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Kenntnisse in PC-Anwendungen
- Reisebereitschaft

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger •
Tel. 0151 412 629 37 oder senden sie uns Ihre Bewerbung •
Johannes.eger@agriassociates.de • www.agriassociates.de**





Pflanzenzüchter (m/w/d)

Als Züchter sind Sie mitverantwortlich für die Entwicklung der nächsten Generation von landwirtschaftlichen Sorten und Kulturen. In einem etablierten Team führen Sie alle nötigen Zuchtaufgaben durch. Sie arbeiten auf dem Feld oder dem Gewächshaus genauso gerne wie im Büro? Unser Kunde ist ein traditionsreiches Saatgut- und Züchtungsunternehmen. - Interessiert? - Rufen Sie uns an!

Das erwartet Sie:

- Angewandte Züchtungsarbeit
- Versuchsplanung, Anlage und Betreuung
- Durchführung von Bonituren und Selektionen,
- Datenanalyse und -management
- Verbesserung der Züchtungspipeline
- Zusammenarbeit in internen und externen Forschungsprojekten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement
- Mitarbeiterführung und Organisation von Arbeitsabläufen

Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder Biologie mit Schwerpunkt in Pflanzenzüchtung
- Leidenschaft für Pflanzen und Züchtungsthemen
- Gute agronomische Kenntnisse in unterschiedlichen Kulturen
- Kommunikations- und präsentationsstarker Teamplayer
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office und Statistikprogrammen
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Katja Elsebach-Stoll • Tel. 0173 276 966 0 oder senden Sie Ihre Bewerbung an :

katja.elsebach-stoll@agriassociates.de • www.agriassociates.de



AGRI associates
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 494239101



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



Spezialberater digitale Milchviehhaltung (m/w/d)

Unser Kunde ist Innovationsführer entwickelt und vertreibt digitale Überwachungssysteme für die Milchviehhaltung. Dabei liefert das System Gesundheits- und Aktivitätsdaten als Entscheidungsgrundlage für das Herdenmanagement. Wir suchen zum weiteren Ausbau des Teams Sie: Den Spezialisten im Milchviehstall!

Das erwartet Sie:

- Vertrieb des Monitoringsystems an Milchviehhalter und professionelle Mutterkuhbetriebe
- Akquise von Neukunden
- Beratung in allen Fragen des modernen Herdenmanagements
- Fortlaufende Wettbewerbsanalyse
- Verantwortung für ein definiertes Vertriebsgebiet
- Zusammenarbeit mit einem Expertenteam
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Homeoffice-Ausstattung

Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder landwirtschaftliche Ausbildung
- Erfahrung in der Milchviehhaltung
- Engagiertes Auftreten
- Dynamische Persönlichkeit
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Hohes Maß an Selbstmotivation
- Gesunde Portion Selbstbewusstsein und Eigeninitiative
- Wohnort innerhalb des Vertriebsgebietes
- Bereitschaft, die Milchviehhaltung durch innovative Ideen nachhaltig zu gestalten

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. +49 151 412 629 37
oder senden sie uns Ihre Bewerbung•
Johannes.eger@agriassociates.de • www.agriassociates.de**





Gebietsleiter Kartoffelpflanzgut (m/w/d)

Sie haben große Freude an der Beratungsarbeit und dem Vertrieb? Lieben Sie es wenn ihre Arbeit erfolgreich ist? Unser Partner ist ein Kartoffelzüchter mit europäischer Bedeutung. Wir suchen einen zielorientierten Teamplayer, der Kartoffelsorten gekonnt bei Vermehrern und Anbauern platziert. Haben wir Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie uns.

Das erwartet Sie:

- Vertrieb- und Beratung des Pflanzkartoffelportfolios
- Betreuung von VO-Firmen und Vermehrer
- Ausbau des Kundenstamms
- Verkaufs- und Beschaffungsplanung innerhalb des Vertriebsgebietes
- Abwicklung der Kontrakte und Koordination betrieblicher Abwicklungsprozesse mit der Zentrale
- Unterstützung der regionalen Versuche sowie Fachveranstaltungen
- Reklamationsbearbeitung
- Abwechslungsreiche Aufgaben

Das bringen Sie mit:

- Weiterführende Ausbildung oder Studium innerhalb der Agrarwirtschaft
- Kenntnisse des Kartoffelanbaus
- Erfahrung im Vertrieb und in der Beratung von Vorteil
- Ausgeprägtes Organisationsvermögen
- Offene Kommunikative Persönlichkeit
- Entscheidungsfreude
- Hohe Eigenmotivation
- Eigenständige dynamische Arbeitsweise
- Teamfähigkeit

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Heinrich Wilhelm • Tel. 0175 352 919 5
oder senden Sie Ihre Bewerbung an heinrich.wilhelm@agriassociates.de •
www.agriassociates.de





Assistenz der Geschäftsführung (m/w/d)

Im Vertrieb von landwirtschaftlichen Betriebsmitteln nimmt unser Kunde, mit Standort in Niedersachsen, europaweit eine führende Rolle ein. Zur Unterstützung im administrativen und operativen Tagesgeschäft suchen wir Sie – die Assistenz der Geschäftsführung! Zusätzlich übernehmen Sie auch inhaltlich spannende Projekte – je nach Interesse und Qualifikation. Interessiert? Dann melden Sie sich bei uns!

Das erwartet Sie:

- Unterstützung der Geschäftsleitung im operativen Tagesgeschäft
- Koordinative Aufgaben in den Bereichen Meetings, Projekte und Reiseplanung
- Erstellen von Statistiken, Präsentationen und Reports
- Interne & externe Kommunikation
- Inhaltliche Aufbereitung der Geschäftstreffen und Geschäftsberichte
- Administrative Unterstützung im Personalwesen
- Modernes Büro in Niedersachsen mit Home-Office-Option
- Attraktives Vergütungspaket

Das bringen Sie mit:

- Einschlägige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position
- Interesse am Agribusiness erwünscht
- Zielstrebigkeit und selbstständige Arbeitsorganisation
- Hohe Eigenmotivation
- Gewissenhaftigkeit & Zuverlässigkeit
- Hohes Maß an Integrität
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und gute schriftliche Ausdrucksweise
- Sehr gute MS-Office Anwenderkenntnisse
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprache von Vorteil

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de





Vertriebsberater mit Schwerpunkt Ackerbau (m/w/d)

Sie haben Spaß am Kontakt mit Menschen und können sich für den Vertrieb begeistern? Unser Klient, ein regional verwurzelttes Handelshaus der Agrarbranche, sucht motivierte Mitarbeiter, die über gute Pflanzenbaukenntnisse verfügen und gerne ein gut gepflegtes Vertriebsgebiet weiterentwickeln wollen. Bei Interesse, bewerben Sie sich noch heute bei uns.

Das erwartet Sie:

- Beratungstätigkeit für Produktion und Vermarktung, mit Schwerpunkt Ackerbau
- Betreuung des bestehenden landwirtschaftlichen Kundenstamms
- Neukundenakquise im Vertriebsgebiet
- Verkauf von Düngemitteln, Pflanzenschutz, Saatgut und Futtermitteln
- Einkauf landwirtschaftlicher Erzeugnisse
- Viel Gestaltungsspielraum und Freiheit

Das bringen Sie mit:

- Landwirtschaftliches Studium oder Ausbildung oder kaufmännische Ausbildung mit starkem Agrarbackground
- Pflanzenbauliche Expertise
- Begeisterung für den Vertrieb und die fachliche Beratung von Kunden
- Selbstbewusste und kommunikative Persönlichkeit
- Hohe Eigenmotivation und selbstständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Heinrich Wilhelm • Tel. 0175 352 919 5
oder senden Sie Ihre Bewerbung an heinrich.wilhelm@agriassociates.de •
www.agriassociates.de

