

Unsere Dienstleistungen

- **Beratung**, konzeptionelle Analyse, Auswertung und Maßnahmenentwicklung für den Einsatz von elektronischen Verhandlungssystemen.
- **Training**, praktische Anwendung von enpatech en.core anhand von wissenschaftlich fundierten Case-Studies sowie Auswertung und Analyse der Trainingsergebnisse.
- **Coaching**, individuelles und erweitertes Training für spezielle Anwendungsfälle im Arbeitsalltag.

Our Services

- **Consulting**, conceptual analysis, evaluation of requirements and determination of the course of action to successfully implement an e-negotiation system.
- **Training**, introduction of the negotiation system enpatech en.core on the basis of scientifically sound case studies.
- **Coaching**, individual and advanced coaching for more specific issues and the particular cases of your business.



enpatech
E-Verhandlungen erfolgreich mit System

info@enpatech.de | +49 711 459-23748

c/o Universität Hohenheim, WI1 580A, 70593 Stuttgart

www.enpatech.de

Unser Unternehmen

Our Company

Unsere Mission ist die Etablierung eines elektronischen Verhandlungssystems, mit dem Verhandlungen zu strukturierten und effizienten Geschäftsprozessen werden.

Our mission is to establish an e-negotiation system which turns strenuous negotiations into structured and efficient business processes.

- Entstanden aus dem DFG-Forschungsprojekt „Negoisst“ von Frau Prof. Dr. Schoop am Institut für Interorganisational Management & Performance der Universität Hohenheim.
- Gegründet in der Hightech-Region Stuttgart.
- Gefördert durch das EXIST-Gründerstipendium des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie und der Europäischen Union.

- Based on the DFG-Research Project „Negoisst“ by Prof. Dr. Schoop, managing director of the Institute of Interorganisational Management & Performance at the University of Hohenheim.
- Founded in the long-established tech hub Stuttgart.
- Supported by the Federal Ministry of Economics and Technology and the European Union with the EXIST Business Start-up Grant.

gefördert durch:



Ihre Vorteile

Your Advantages

- Erzielung einer **Win-Win Situation** durch Berücksichtigung individueller Präferenzen beider Verhandlungsparteien und dadurch eine nachhaltige Stärkung der langfristigen Geschäftsbeziehungen.
- Dokumentation** und **Nachvollziehbarkeit** durch Protokollierung der einzelnen Verhandlungsschritte und dem finalen Verhandlungsergebnis.
- Kostenerparnisse** durch die elektronische Verwaltung und **strukturierte** Kommunikation von Verhandlungen.
- Flexibilität und Sicherheit** durch SaaS-Hosting in einer sicheren und **neutralen** Umgebung oder die Installation vor Ort.
- Validität** durch die Kooperation mit dem Forschungsinstitut Interorganisational Management & Performance der Universität Hohenheim.

- Creating a **win-win-situation** by taking each party's individual preferences into account and fostering long-lasting business relations.
- Documentation and traceability** by logging every single negotiation step and the final negotiation result.
- Cost savings** through an electronic administration and structured communication of negotiations.
- Flexibility and security** through service-hosting within a secure and neutral environment or an installation on-premise.
- Validity** ensured through our cooperation with the Research Institute of Interorganisational Management & Performance of the University of Hohenheim.

Unsere Software enpatech en.core

